



BUNIA, BUKAVU, KISANGANI



ITM Sarl recrute

➔ POINT FOCAL COMMERCIAL ET ADMINISTRATIF

- ➔ Être titulaire d'un diplôme de Licence en gestion, commerciales, administration, ou tous autres domaines apparentés ;
- ➔ Avoir travaillé dans les organismes de vente des biens et services, dans l'administration et/ou ressources humaines ;
- ➔ Bonne maîtrise de l'outil informatique (Word, Excel, Power Point ...).

Envoyez votre CV sur recrutement.goma@itmafrica.com en mentionnant en objet le titre du poste : **POINT FOCAL COMMERCIAL ET ADMINISTRATIF**

Deadline

30 Novembre 2024

AVIS DE RECRUTEMENT N°027/RH/RCT/ITM/2024

DESCRIPTION DU POSTE

DIRECTION : REGIONAL EST

LOCALISATION : BUNIA, BUKAVU, KISANGANI

POSTE : POINT FOCAL COMMERCIAL ET ADMINISTRATIF

TYPE DE TRAVAIL : TAVAIL A TEMPS PARTIEL

BUT DU POSTE

Le Point Focal assure le développement du business de la zone d'intervention et l'application de la politique de la société dans la région qu'il contrôle. Il fait donc la liaison entre la Direction Régionale, les nouveaux et anciens clients et partenaires de la zone, ainsi que les agents affectés chez les différents clients. Il entretient une collaboration étroite la direction pour une bonne prise en charge des partenaires.

MISSIONS ET RESPONSABILITES

Dans la limite des pouvoirs qui lui sont délégués le focal se charge de :

- Appuyer la mise en œuvre de la stratégie de pénétration des marchés et de développement de la visibilité
- Prospecter les clients sur terrain et atteindre les objectifs (Target) définis
- Analyser les besoins des différents consommateurs des produits et services
- Etudier les marchés et analyser les groupes cibles
- Appuyer le développement du portefeuille de clients ;
- Assurer la représentation complète et régulière de ITM dans la zone ;
- Participer activement aux réunions avec les organisations partenaires sur autorisation expresse du bureau régional
- Apporter une contribution sur l'orientation des actions à poser pour la bonne gestion des agents dans sa zone
- Assurer un retour d'information nécessaire et à temps utiles sur les besoins, les plaintes et préoccupations des partenaires
- Être à l'écoute des agents pour tout besoin de bons médicaux, actions disciplinaires et autres

PROFIL REQUIS

- Être titulaire d'un diplôme de Licence en gestion, commerciales, administration, ou tous autres domaines apparentés
- Bonne connaissance de sa zone d'affectation
- Bonne connaissance sur la vente accompagnée des évidences
- Avoir travaillé dans les organismes de vente des biens et services, dans l'administration et/ou ressources humaines
- Bonne maîtrise de l'outil informatique (Word, Excel, Power Point ...)
- Bonne maîtrise du marketing des produits et services
- Bonnes capacités managériales et de planification des actions
- Bonne capacité de ciblage et de segmentation de marché
- Posséder les qualités de synthèse
- Avoir une aisance communicationnelle et un bon sens relationnel
- Être charismatique et présentable.

DOSSIER DE CANDIDATURE

Le dossier devra contenir les éléments ci-après :

- CV détaillé, Lettre de motivation, les attestations de service rendu, la carte d'identité ainsi que la carte ONEM (pour le candidat sans travail).

Le tout en un seul fichier en format PDF à l'adresse électronique recrutement.goma@itmafrica.com avec comme objet du mail **POINT FOCAL + VILLE** (soit **BUNIA, BUKAVU, KISANGANI**)

DATE LIMITE : 30/11/2024

Note :

ITM porte à la connaissance de tous les candidats que tout recrutement est gratuit, c'est-à-dire sans aucun frais.

Goma, le 04 Novembre 2024.

VISA DE L'ONEM

DEPARTEMENT DE RECRUTEMENT